

Recherche

“UN/UNE CHARGÉ/E DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL & MARKETING”

Stage de 2 à 3 mois

Les FREDON sont des structures associatives qui travaillent sur la surveillance et la lutte contre les maladies et les ravageurs des végétaux pour la préservation des productions et du patrimoine naturel. Cinq d'entre elles réalisent de l'expérimentation afin de trouver de nouvelles solutions de bio-contrôles pour maîtriser les bio-agresseurs sur les cultures et les végétaux en général. Afin de centraliser les commandes des clients et de répartir le travail entre ces 5 FREDON, elles ont créé la société EXPELIA.

Dans le cadre de son développement, EXPELIA, basée en périphérie de Rennes, propose un stage « Développement commercial et marketing » pour une durée de 2 à 3 mois à pourvoir dès que possible.



VOS MISSIONS

Rattaché.e au Directeur et au comité de pilotage du stage, vous aurez pour principales missions de structurer et promouvoir l'offre commerciale en participant à :

- Rechercher des prospects ;
- La prospection téléphonique clients entreprises ;
- Elaborer et mettre à jour une base de données clients/prospects avec qualification ;
- Définir un plan d'actions annuel, des objectifs de démarchage ;
- Elaborer une présentation de l'offre de service.



VOTRE PROFIL

- Niveau d'étude : Bac+2 ou +3
- Bonne expression écrite et maîtrise de l'orthographe.
- Excellente expression orale.
- Maîtrise de Microsoft Office : Excel, Word, Powerpoint.
- Maîtrise de l'outil Canva serait un plus.



CONDITIONS

Lieu : Poste basé à Thorigné Fouillard (35) - Stage de 2 à 3 mois

Postuler directement par mail (CV + lettre de motivation) auprès de :

Mr Gérard ANGOUJARD, Directeur d'EXPELIA : gerard.angoujard@expelia.fr